

---

# Ylläksen Nousun nykyaikaistaminen ja toiminnan laajentaminen -loppuportti

---

Hankenumero 156242

Loppuraportti 2.0

11. elokuuta 2023

---

---

1. Hankkeen yhteenveto	2
2. Hankkeen tavoitteet	3
Ylemmän tason tavoitteet	3
Hankkeen tavoitteet	3
Osa 1: Helppous	3
Osa 2: Lajikimara	4
Yhteistyö	4
Oma tarjonta	5
Vetäjien kouluttaminen	6
Osa 3: Vakavasti otettava salibandy	6
Junioritoiminta	6
Miehet	7
Peli- ja harjoitusmatkat	7
3. Toteutus	8
Toimenpiteet	8
Aikataulu	9
Omalla riskillä	9
Resurssit	10
Toteutuksen organisaatio	10
Kustannukset ja rahoitus	10
Raportointi ja seuranta	10
Toteutusoletukset ja riskit	10
4. Päättävöitteet	11
Osa 1: Helppous	11
Osa 2: Lajikimara	12
Osa 3: Vakavasti otettava salibandy	13
5. Yhteistyökumppanit	13
6. Vajeet	14
Investointihanke	14
Kehittämishanke	14
7. Esitykset jatkotoimenpiteiksi	15
8. Allekirjoitukset ja päiväys	15

---

---

# 1. HANKKEEN YHTEENVETO

Tässä raportissa käydään läpi Ylläksen Nousun toiminnan haasteita, kehittämistarpeita ja tulevaisuudensuunnitelmia. Ylläksen Nousun nykyaikaistaminen ja toiminnan laajentaminen -hankkeen tavoite on selvittää ja tarjota ratkaisut, joilla myös hankkeen jälkeen voidaan toimintaa jatkaa ilman, että seura vaipuisi jälleen horrokseen tai jopa lakkautettaisiin kolmatta kertaa sen historiassa.

Tärkeintä on muuttaa seura salaseurasta urheiluseuraksi. Alueen urheilutarjonta pyritään saamaan seurayhteistyön avulla kokonaan uusittavien Nousun kotisivujen alle. Myös liittymis- ja osallistumisilmoitukset, sekä -maksut tulee pystyä hoitamaan modernisti kotisivujen kautta.

Yhteistyöhön muiden seurojen kanssa lisätään myös lajikokeilut, joissa eri seurojen ammattilaiset opastavat Nousun jäseniä. Tavoitteena on lisätä ihmisten liikkumista, vaikka se tapahtuisikin toisen seuran alla. Hankkimalla edes muutamia kappalaite eri koista lasten suksia käynnistetään hiihtojoaston toiminta. Ylläs ja sen 330 kilometriä latuja on tähän asti ollut vain muiden seurojen juniroiden harjoituskenttä, mutta jatkossa täällä on myös paikallisen seuran hiihtäjiä.

Salibandytoimintaa lähdetään rakentamaan samoilla eväillä kun 2003, mutta fiksummin. Panostamme jo alle kouluikäisiin yleishyödyllisillä varustehankinnoilla, joita myös Äkäslompolon ala-asteen oppilaat pääsevät koululiikunnassa hyödyntämään. Lajia käydään myös esittämässä ja opettamassa koululla suosion kasvattamiseksi. Lyhyt hanke antaa räjähdysmäisen alun sille pohjatyölle, jota seurassa halutaan tehdä tulevina vuosina.

Hanketta vetämään palkataan projektipäällikkö, joka konsultoi seuran johtokuntaa, lajien ammattilaisia ja muita alueen toimijoita, jotta hänellä on mahdollisimman paljon tietoa hankkeen osien toteuttamisesta. Käytännössä projektipäällikön työtehtäviksi jää kaikki ideoinnin jälkeen tapahtuvat osuudet eli käytännön toteuttaminen.

Toiminnan muuttuessa selkeämmäksi, myös välineiden pysyvyys on helposti koordinoitavissa. Suksien rekisteröinti ja pantti takaavat tiedon ja kannustimen, joilla kesän koittaessa suksen saadaan takaisin varastoon. Iso ja lämmin varasto vetää hyvin suksitelineitä, joissa välineet pysyvät numerojärjestyksessä ja ehjinä. Salibandyn hankinnat puolestaan varastoidaan sähkölukon takana hallin varastossa, josta kaikki vuokraajat ja koulun liikuntatunnit voivat niitä hyödyntää.

Hankkeen aikana seura ottaa askeleet ammattimaisempaan suuntaa. Brändi- ja viestintäsuunnitelmat toimivat ohjekirjana tulevissa päätöksissä, ja antavat hankkeen jälkeenkin Noususta ammattimaisen kuvan. Parantuneella brändillä jatketaan hankkeen synnyttämiä yhteistyökuvioita alueen eri toimijoiden kanssa.

---

Kaikki junioritoiminta saa hankkeesta vasta alkusysäyksen. Työ toiminnan taustalla helpottuu hankkeen hankintojen ja vakuuttavan alun ansiosta. Lajikokeiluja aikuisille tullaan jatkamaan sekä uusien lajien kanssa, että tukien jo hankkeessa tarjotuista lajeista kiinnostuneita.

## **2. HANKKEEN TAVOITTEET**

### **YLEMMÄN TASON TAVOITTEET**

Kolarin kunnassa on noin 3 800 asukasta, joista virallisesti Äkäslompolossa asuu noin 600, Ylläsjärvellä 300 ja Kolarin kirkonkylällä noin 1 000. Asukasluvuissa mökkikaavoituksella asuvat lasketaan asuinkylän sijasta kirkonkylän asukasluvuun, joten todellisuudessa Ylläksen alueella asuu yli 1 000 asukasta.

Kunnassa on 10 urheiluseuraa, joista suurimpia ovat jalkapalloon keskittynyt Kolarin Kontio ja jääkiekkoseura Kolarin Työväen Urheilijat. Ylläksen alueelta löytyy Nousun lisäksi alppihiihtoseura Ylläs-Slalom, vapaalaskuun, frisbeegolffin ja Ylläksen Outdoor asioihin keskittyvä Läskit ja Nahkat, suunnistusseura Ylläksen Rasti ja lentopalloilijat Ylläksen Taikapallo. Kahdessa kylässä on siis jo viisi urheiluseuraa.

Kunnan seurakentän voi sanoa olevan pirstaleinen, näinkin pienen ihmismäärän käytettäväksi. Tarjonnan laajuus ei tietenkään ole ongelma, mutta pienten toimijoiden vuoksi saatavuus on. Alueella on matkailun myötä myös korkea yrittäjyysaste ja kausipainotteinen työtahti, joten seura-aktiiveilla on paikoin vaikeuksia löytää aikaa seuran asioiden hoitamiseksi. Tämä vaikeuttaa harrastamista, sillä harrastaminen vaatii helposti myös seura-aktiiviksi alkamista.

### **HANKKEEN TAVOITTEET**

Keskeinen tavoite on vakiinnuttaa Ylläksen Nousun asema alueen kattavimpana urheiluseurana. Tähän päästään ainoastaan suunnittelemalla ja toteuttamalla asioita usean vuoden tähtäimellä. Kokonaistavoitteemme on jaettu kolmeen osaan.

#### **OSA 1: HELPPOUS**

Harrastamaan pitää päästä matalalla kynnyksellä. Tavoitteemme on luoda yhteistyössä muiden seurojen kanssa selkeä kanava, jota pitkin kiinnostuneet saavat tietoa harrastusmahdollisuuksista ja pystyvät liittymään niihin. On myös tärkeää, että toimintaan pääsee mukaan ilman muita sitoumuksia – urheiluseuran jäsenyyttä ei pidä pelätä nakkipiilossa.

Myös seura-aktiivina pitää voida olla omilla ehdoilla. Lapin urheiluopisto kertoi koulutuksessaan "urheiluseurojen Tinder -sovelluksesta", jolla ihmiset voivat

---

ilmoittaa missä seuran talkootoiminnoissa ovat kiinnostuneita olemaan mukana, ja kun seura tarvitsee talkoolaisia, niin kyseiset ihmiset saavat ilmoituksen tarpeesta, jonka he voivat sitten kuitata omalta puhelimeltaan. Kyseinen sovellus on tätä kirjoitettaessa testaamisvaiheessa. Lapin urheiluopiston Seuratoiminnan työhyvinvoinnin kehittäminen -hankkeen projektipäällikkö Jarmo Riskin kanssa on puhuttu sovelluksen hyödyntämisestä myös Ylläksen Nousun toiminnassa.

Jatkossa näkemystä omaavat henkilöt voivat olla mukana aina johtokunnassa asti ilman, että heitä automaattisesti kuormitetaan talkootöillä, jolloin saa hyödyntää heidän näkemyksiään. Kuuden varsinaisen johtoryhmän jäsenen lisäksi Ylläksen Nousulla on tavoitteena saada ensi vuonna toimintaan mukaan 1-2 asiantuntijajäsentä. Ylläksen alueelta löytyy huomattava määrä kokemusta yritystoiminnasta ja tapahtumista. Heidän osaamistaan tulee jatkossa hyödyntää ilman, että heiltä odotetaan mitään muuta panosta seuralle.

Parempi viestintä luo myös selkeämpiä brändejä, jotka taas mahdollistavat seuran läsnäolon ihmisten somearjessa – tämä tulee poikimaan parempaa viestintää kun tavoitettavuus paranee. Halukkaat ohjataan sosiaalisesta mediasta itseohjaaville nettisivuille, joilla on kätevää liittyä, ilmoittautua ja saada lisätietoa. Näin seura muuttuu salaseurasta kyläläisten urheiluseuraksi.

Lapin urheiluopisto on luvannut ilmaista apua myös muiden pilottiensa muodossa ja Ylläksen Nousu on erittäin kiinnostunut hyödyntämään saatavilla olevia konsultointeja mm. viestinnän ja brändäyksen osalta.

## **OSA 2: LAJIKIMARA**

### **YHTEISTYÖ**

Yhteistyö seurojen välillä avaa heti kaikkien jäsenille portit heille uusiin, mutta paikallisesti jo tuttuihin lajeihin. Näin ollen ihmiset pääsevät valmiiseen pöytää kokeilemaan uutta. Vaikka ajan kanssa lajitarjonta muotoutuu käyttäjiensä näköiseksi, niin usean seuran voimin on helpompi tuoda jatkossakin uutta tarjontaa.

Tavoitteena ei ole sulauttaa muita seuroja Ylläksen Nousuun, vaan tarjota meidän kanavat kaikkien seurojen käyttöön. Tämä koskee myös kotisivuja. Kiinnostuneet kyläläiset näkevät kaiken tarjonnan yhdestä paikasta ja heidän on helppoa myös samasta paikasta liittyä seuroihin ja ilmoittautua kerhoihin. Emme lähtökohtaisesti halua sulauttaa muita seuroja itseemme, vaan tarjota sateenvarjon, jonka alla harjoittaa omaa seuratoimintaa.

Etäämmällä sijaitsevista seuroista esimerkiksi Kolarin Kontio on alueen suurin jalkapalloseura. He ovat myös saaneet tunnustusta hyvästä juniorityöstään. Sen sijaan, että jokainen seura keksisi pyörää uudestaan, niin haluamme avata keskusteluyhteyksiä myös kauemmaksi, jotta seurat voivat tukea toisiaan.

---

## OMA TARJONTA

Ylläksen alueella on talvisin 330 kilometrin latuverkosto, joka vetää hiihtäjiä Keski-Euroopasta asti. Yksikään urheiluseura ei kuitenkaan tarjoa hiihtoa harrastettavana lajina. Ylläksen Nousu aikoo hankkia junioritoiminnan aloittamista varten 10 suksi-, sauva- ja monopakettia, joita seura tarjoaa alle 10 vuotiailla jäsenilleen. Paketit jakautuvat seitsemään eri kokoon välillä 100-160cm, joista kolmea tullaan hankkimaan kaksi kappaletta ja muita neljää yksi kappale, tai viittä yksi kappale, yhtä kaksi ja jäljelle jäävää kokoa peräti kolme kappaletta. Näin varmistetaan, että myös samasta ikäluokasta saadaan uuteen hiihtojaostoon heti junioreina ainakin kolme lasta.

Äkäslompolon ala-asteella 0-3 luokkalaisia oli 2020-21 lukukaudella 49 ja Ylläsjärvellä 39, joten välinepaketeilla varmistetaan alkuun jopa 11 prosentille lapsista hiihtoharrastuksen aloittaminen. Vaikka kolmannes välineistä rikkoutuisi, niin kolmenkin vuoden päästä nykyisestä oppilasmäärästä lähes 8 prosenttia saa sukset seuran kautta. Kyseisiä ala-asteita on laajennettu vuosien saatossa alueelle muuttaneiden lapsiperheiden vuoksi, joten prosenttiluku jäänee todellisuudessa pienemmäksi oppilasmäärän edelleen kasvaessa muuttovoittoisessa kunnassa.

Tavoitteena on kasvattaa hiihtoinnostusta pitkällä aikavälillä, jotta Ylläksen Nousu voisi kehittyä myös hiihtoseuraksi. Alkuun toimintaa tuetaan maksuttomilla hiihtokouluilla ja -kilpailuilla, sekä tarjoamalla kyseiset suksipaketit lasten käyttöön myös koulujen ja kilpailujen ulkopuolella. Tasavartaisuuden vuoksi seurataan, että jotku lapset eivät jää joka talvi ilman Nousun pakettia, nopeimpien vanhempien varatessa paketit. Tämä onnistuu ottamalla hakemukset vastaan nettisivujen kaavakkeella, joka ottaa hakemuksia vastaan enemmän kuin paketteja on jaossa, jolloin päätös pakettien saajista voidaan tehdä kun kaikki halukkaat ovat niitä hakeneet. Suksipaketeista veloitetaan alustavasti 50 euroon pantti, jotta paketit saadaan takaisin ilman suurta perintätyötä.

Usean vuoden puute salibandyn harrastusmahdollisuuksissa näkyy vanhemmissa junioriluokissa. Ei kuitenkaan pidä luovuttaa heidän suhteensa, vaan selvittää, että mikä laji toisi heille liikunnan iloa. Ylläksen Nousu tulee järjestämään kerran lukukaudessa Löydä oma lajisi -päivän, jossa eri ikäisiin jaetut ryhmät pääsevät kokeilemaan eri lajeja pätevien ohjeistuksien kera. Tavoitteena on saada mukaan kyläläisiä kolmessa ryhmässä ala- ja yläastelaisten kautta aikuisiin. Seuran tehtävänä on kuunnella mielipiteitä ja mukautua kyläläisten tarpeisiin.

Ylläksen Nousu investoi viimeisen vuoden aika huomattavan summan ulkokuntosalin rakentamiseen. Ulkopuolista tukea tuli vain kunnalta ja sitäkin lähinnä nimellisesti. Kuntosali sijaitsee Seita Hotellin mailla, heidän risteyksensä välittömässä läheisyydessä. Tämä on johtanut epäselvyyksiin salin käyttömahdollisuuksista. Ulkokuntosali tullaan kyltittämään erittäin näkyvästi, jotta myös ohi ajavat autoilijat tietävät mahdollisuudestaan sen vapaaseen käyttöön. Lisäksi pyrimme saamaan ulkokuntosalin seuraaviin reittikarttoihin.

---

Äkäslompolon ympärijuoksu on ollut aikaisemmin yksi Ylläksen Nousun päätulonlähteitä. Kun tapahtumia jälleen saa järjestää on ensiarvoisen tärkeää, että pienet toimijat eivät kilpaile samana päivänä järjestettävillä tapahtumilla keskenään. Hyvä kommunikointi toimijoiden välillä poistaa tämän ongelman.

## **VETÄJIEN KOULUTTAMINEN**

Sitouttaaksemme vetäjiä pyrimme edistämään heidän kehittymistä. Tämä luonnollisesti hyödyttää myös seuraa, sillä laajalla kurssitarjonnalla katamme aikuisten kurssimaksuilla junioritoiminnan kuluja pitäen lasten harrastusmaksut matalina. Tarjoamme nyt hankkeen puitteissa ja hankkeen jälkeenkin pienimuotoisesti tietotaitoa lisääviä kursseja, joiden valintaan vetäjät pääsevät itse vaikuttamaan. Lopulliset kurssit kilpailutetaan hankeajana, mutta alustavasti koulutamme ja näin sitoutamme pitkäaikaisesti seuraan kaikki muut vetäjät, paitsi parhaiten tuottavimman kurssimme, Reeniringin, vetäjät.

## **OSA 3: VAKAVASTI OTETTAVA SALIBANDY**

Salibandy on ollut alueen lasten ja nuorten parissa suosituin laji koko seuran nykyisen taipaleen ajan vuodesta 2002. Joukkuelajina salibandy on myös mahdollistanut yhteishengen lisääntymisen normaalien viikkoharjoitusten lisäksi harjoitus- ja pelimatkojen myötä. Lasten ja nuorten osalta hanke keskittyy paljolti salibandyn harrastusmahdollisuuksien parantamiseen.

Koronan vuoksi kaikki pienetkin turnaukset ovat peruttu kuluvan kauden osalta, mutta kuten muissakaan osatavoitteissa, emme keskity lyhyen tähtäimen saavutuksiin. Tavoitteemme on luoda vahva perusta tavoitteelliselle harrastamiselle, joka luo nälkäisimmille yksilöille mahdollisuuden siirtyä myös korkeammille sarjatasoille.

## **JUNIORITOIMINTA**

Välinehankintojen avulla voidaan jo alle kouluikäisille tarjota Tarzan-kerhossa mahdollisuutta vapaamuotoiseen salibandyn tutustumiseen. Tällainen kevyt 10-15min/vk tutustuminen lajiin mahdollistaa oikean mailaotteen ja peliasennon opettamisen jo 4-5 vuotiaille lapsille, jotka ovat sitten alakoululaisten harjoituksissa jo heti valmiita syöttöharjoituksiin. Seuran tarjotessa hankkeen kautta välineet, ei perheiden tarvitse ostaa jo vuodessa lyhyiksi jääviä mailoja.

Alakouluiässä oleville harrastajille on olennaista tarjota mielekäs harrastus, joka yhtäaikaan valmistaa vanhempiin junioriluokkiin. Innokkaimmille yksilöille tulee tarjota mahdollisuus yhteen lisäharjoituskertaan viikon aikana. Pelimatkojen lisäksi lapset pääsevät myös ajoittain harjoitusmatkoille. Nämä valmistavat heitä varsinaisia pelimatkoja varten.

Nuoret juniorit harjoittelevat vielä tavaroiden mukana pitämistä, eivätkä kaikki muista ottaa sisäpelikentkiä tällä hetkellä harjoituksiin. Tämän vuoksi heille

---

hankitaan lainakäyttöön maila- ja varustelaukut, jotta on mahdollisuus kuljettaa varusteita myös peli- ja harjoitusmatkoilla varusteille sopivissa laukuissa. Laukuista peritään pantti ja ne numeroidaan säilyvyyden varmistamiseksi.

Yläkoululaiset ovat jo C- ja D-junioreja. Heille tarjotaan kaksi lajiharjoitusta viikkoon ja opastusta fysiikkaharjoituksiin. Myös heille järjestetään keskimäärin yksi harjoitusmatka kuukaudessa.

Kaudella 2021-22 Ylläksen Nousun juniorit osallistuvat neljään Lappi-Cupin salibandyturnaukseen. Kuluvalle kaudella turnaukset oli määrä pelata Kittilässä, Kemissä, Rovaniemellä ja Sodankylässä, joten pelimatkat on laskettu näiden paikkakuntien mukaan. Yleisenä pelipaikkakuntana esiintynyt Kemijärvi on taulukossa mukana tuomassa perspektiiviä mahdollisiin vaihtoehtoihin pelipaikkakuntiin.

Ylläksen Nousu veti suuruuden vuosinaan pelaajia Tunturi- ja Pohjois-Lapin kunnista. Tämä voidaan toistaa samoilla resepteillä. Lapin etäisyydet eivät ole paikallisille esteitä, vaan tunneissa mitattavia matkoja, jotka vain pitää liikkua. Laadukas valmennus on omiaan houkuttelemaan pidemmänkin matkan päästä. Harjoitusmatkojen suunnatessa hyvin käytettävissä olevaan Pajalan urheiluhalliin on luonnollista, että tarjoamme ensin pajalalaisille lapsille ja nuorille mahdollisuuden salibandyn harrastamiseen.

Nousulla on lisäksi aina ollut sitä charmia ja tunnelmaa, joita työelämässä löytää pienistä yrityksistä – me välitämme ja pidämme toisistamme huolta. 2000- ja 2010-luvulla syntyneet tarinat eivät vieneet kaikkia korkeampiin sarjaluokkiin, mutta näitä tarinoita muistellaan edelleen lämmöllä. Nyt on uuden juniorisukupolven aika luoda omat tarinansa.

## **MIEHET**

Seuran herääminen vuosien horroksesta on saanut laji-innostuksen heräämään myös paikallisten miesten keskuudessa. Ylläksen Nousu lähtee mukaan tulevan kauden miesten 5. divisioonaan. Hankkeen suunnittelu on herättänyt kiinnostusta jo Pajalassa asti, ja ensimmäinen ulkomaalaisvahvistus on liitetty joukkueen alustavaan rosteriin. Miesten joukkueella tulee olemaan kaksi harjoituskertaa viikossa

Jokainen 5. divisioonan joukkue voi pyytää kahta kotiturnausta, ja aikaisempien vuosien perusteella vieraspelimatkat suuntautuvat Ouluun, Kemiin ja Rovaniemelle, sekä Ylläksen Nousun kotiturnauksen osalta Pajalaan.

## **PELI- JA HARJOITUSMATKAT**

Kustannusarvion matkojen osuus osoittaa Lapin maantieteelliset haasteet seuroille – peli- ja harjoitusmatkat suuntautuvat äkkiä satojen kilometrien päähän muodostaen leijonan osan koko budjetista. Pitkällä tähtäimellä näitä kuluja tullaan



---

kattamaan suuremmilla osallistumismaksuilla ja sponsoreiden tuella. Nyt hankkeessa hyödynnetään hankerahoitusta, jolla saadaan katettua kahdelle lapsiryhmälle harjoitusmatka katsomaan täysikokoista kenttää.

Lähin täysikokoinen salibandykenttä on Kittilässä ja seuraava Pajalassa. Harjoitusmatkojen tulee suuntautua toiseen näistä kylistä. Pelimatkat ovat pidempiä, sillä miesten divisioonapelit ja lasten turnaukset pelataan eri puolilla Lappia tai Oulussa.

Lapsille varataan kaksi päivämutkan harjoitusmatkaa. Näillä totutellaan pelaamaan isolla kentällä ja harjoitellaan pelimatalla olemista. Turnauksiin tehdään neljä päivä- ja kaksi yön yli matkaa.

Miesten joukkueelle ei kateta hankkeesta mitään. Saadaksemme laajan ringin ensimmäisellä kaudella tehtävä brändäys, viestintä ja sponsorien hankinta tulee kattamaan näitä kuluja 2021-22 kaudella. Näin pelaajamaksut pysyvät edelleen tarpeeksi pieninä, että ihmiset pystyvät liittymään divisioonajoukkueeseen.

### **3. TOTEUTUS**

#### **TOIMENPITEET**

Alkuun hankkeesta ilmoitettiin paikallislehti Kuukkelissa ja Luoteis-Lapissa, jotta saadaan aikaan hanketta hyödyttävää pöhinää, sekä katkotaan huhuilta siipiä. Samasta syystä avattiin puheyhteyksiä toisiin seuroihin ja arvioitiin miten hedelmällistä yhteistyö voisi olla.

Brändi-idointi ja -työpaja selkeyttivät suunnan, johon seuraa lähdettiin viemään. Brändihän seuralla oli jo ennestään, mutta se oli hyvin sekava ja salaseuramainen. Uusi, selkeä tyyli sai heti hyvän vastaanoton. Brändi tuotiin yhtäaikaan esille sosiaalisessa mediassa, omilla nettisivuilla, jäsenkorteissa sekä myöhemmin paikallisille jaetussa Syysinfossa, jolla tiedotettiin seuran tarjoamista palveluista.

Keväällä seurayhteistyö huipentui Ylläs-Slalom r.y:n päätettyä yhdistymisestä Ylläksen Nousu ry:n kanssa. Jatkossa slalom-toiminta alueella pyörii osana Ylläksen Nousua.

Kesän tultua alkoi sponsorien hankkiminen. Seura oli siihen mennessä jo herättänyt positiivisesti huomiota ja peliasujen, slalom-liivien ja tukimainosten myyminen onnistui varsin kivuttomasti. Ylläksen Nousu ei ole ikinä ennen kerännyt näin suurta sponsorirahoitusta. Kyseessä on lisäksi osittain monivuotisia sponsorointisopimuksia, joten toimintaa voidaan suunnitella pitkälle eteenpäin.

Sponsorien laskuttaminen osottaitua vaikeammaksi kuin sopimusten tekeminen ja kahdenkin vuoden jälkeen laskuja on lähettämättä. Organisointi uupui ja suuri

---

määrä sponsoreita osoittautui rahavirran kannalta huonoksi asiaksi. Joastojen lisääntyessä ehdotan hankkeen päätteeksi varainhankinnan siirtämistä yhden, muuton toiminnassa vähän mukana olevan henkilön vastuulle. Näin yritykset saavat yhden kontaktin, jolla on selkeästi esittää erilaiset vaihdoehdot näkyvyydelle, hän tietää ketkä osallistuvat jo ja miten. Myös tapahtumien näkyvyys on hyvä mieltä reilusti etukäteen ja tehdä sopimuksia samalla, leipoen isompia kokonaisuuksia. Tämä selkeyttää asiaa myös yhteistyökumppaneille, jolloin seuran houkuttelevuus sponsorikohteena nousee. Tehtäväkuvaa tulee selkeyttää vielä tästäkin johtokunnan kanssa.

Syksyllä 2021 kerhot ja muu toiminta lisäsivät harrastajamääriä oletuksen mukaisesti. Jäsenmäärä lähes tuplaantui ja oli kauden päätteeksi keväällä 229.

Kesällä 2022 on aloitettu jaostoutuminen. Toiminta on liian suurta yhdeksi kokonaisuudeksi. Slalom, juniorisalibandy ja mies salibandy edustusjoukkueen -jaostoille on avattu omat tilit ja tehty omat budjettiesitykset. Tämä on tavoitteiden mukaista, sillä itsenäisesti toimivat jaostot voivat keskittyä enemmän käytännön tekemiseen ja seura hoitaa tylsiksi tituleerattavat toimistohommat.

Kauden 2022-2023 jäsenmäärä on 181. Salibandyjunioreita kaudella oli huikeat 68 lasta. Edelleenkin kaikki yläkoulun luokat eivät ole toiminnassa mukana, mutta luonnollisesti asia muuttuu tulevina vuosina. Ylläsjärvelle tulossa oleva liikuntahalli on pienestä koostaan huolimatta odotettu, sillä se keventää yksittäisten harjoitusten osallistujamäärää, joka on jo haastavan suuri.

Miesten edustusjoukkue on vetänyt lisää pelaajia ympäri Lapin lääniä ja miesten harjoituksissa Äkäslompolossa ja Pajalassa käy myös joukkueen ulkopuolisia pelaajia. Myös naisten salibandyssä on prosentuaalisesti hyvää kasvua vakiokävijöissä, mutta runkorinki on edelleen liian pieni joukkueen perustamiseksi.

Reenirinki puolestaan liikutti 13 aikuista ja Slalomin kolmen eri tason harjoituksiin osallistui yhteensä 32 lasta. Alle kouluikäisiä, kahteen kerhoon, Tarzaniin ja Cheetahiin, jaettu lapsia harjoitteli liikunnan iloja 15 kappaletta.

## **AIKATAULU**

### **OMALLA RISKILLÄ**

Hanke päätettiin aloittaa omalla riskillä jo ennen rahoituspäätöstä. Iso osa hankkeeseen sisällytettävistä asioista oli tehtävä joka tapauksessa, jos seuraa haluttiin kehittää ja modernisoida. Vanhalla tyyllillä jatkaminen olisi johtanut seuran lyhyeen virkistymiseen ennen uutta talviunta.

Rahoituspäätöksen saamisessa meni lopulta kuukausia pidempään kuin alunperin annettiin olettaa. Tämän vuoksi hankintoja ei pystytty tekemään, eikä koulutuksia

---

aloittamaan. Hankkeelle saatu vuoden lisäaika mahdollisti koulutusten toteuttamisen kauden 2022-23 aikana.

Iso-osa kehittämishankkeen tehtävistä painottui kauden 2021-22 valmisteluihin, jolloin luotiin pohja brändille. Brändi luonnollisesti kehittyi vielä ja etenkin sisäinen viestintä on kehittynyt kasvukipujen kanssa. Aiheesta on pidetty ylimääräisiä palavereita ja vapaamuotoisia keskusteluja, jotta seura muotoutuisi näiltäkin osin käyttäjiensä näköiseksi.

## **RESURSSIT**

Ylläksen Nousu on kasvanut nopeasti ja tekijöitä on ollut vähän. Hankkeen tuoma huomio on tuonut seuraan muutamia kovan luokan tekijöitä, jotka toivottavasti jatkavat seura-aktiiveina vielä vuosia. Vastuu on vielä kuitenkin liian harvoilla olkapäillä jatkuvuuden turvaamiseksi, joten vahvempi jaostoutuminen ja näin paineen poistaminen uusilta aktiiveilta on seuran kannalta paras suuntaus.

Projektipäällikön työpanos on tuottanut näkyvimpänä asiana uudet nettisivut ja soliaalisen median, jotka noudattavat uusia brändiohjeistuksia. Kun kotisivujen päivittäminen on ollut kokonaan omissa käsissä, on päivitystahti ollut huomattavasti aikaisempaa tiiviimpi.

Johtokuntaan on tullut uusia jäseniä ja heidän kautta uusia ideoita. Myös vuosittaiselle Äkäslompolon ympärijuoksulle on löytynyt uudet halukkaat pääorganisoijat, edellisten järjestettyä juoksut 20 kertaa. Tapahtuman odotetaan kehittyvän muutoksen myötä.

## **TOTEUTUKSEN ORGANISAATIO**

Organisointi on tapahtunut projektipäällikön kautta. Useat ja pitkätkin keskustelut ovat avanneet seuran tavoitteita kiinnostuneille. Tämä on tuonut samanmielisiä ihmisiä mukaan toimintaan. Lajipäälliköille annettu toimivalta on ollut toimiva ratkaisu ja sitä vahvistetaan jaostojen myötä entisestään.

## **KUSTANNUKSET JA RAHOITUS**

Syntyneet kustannukset on katettu hankkeen rahoituspäätöstä vastaan saadusta siltarahoituksesta Kolarin kunnalta.

## **RAPORTOINTI JA SEURANTA**

Projektipäällikkö seuraa hankkeen toteutumista ja raportoi siitä ohjausryhmälle ja ELY:lle.

## **TOTEUTUSOLETUKSET JA RISKIT**

---

Usean toimijan yhteistyössä riskinä on yhteistyön epäonnistuminen. Korona pandemian luoma paine matkailuyrittäjille voi tehdä kaikesta uudesta automaattisesti ylimääräistä. Pienellä paikkakunnalla sukurasitteet ja henkilökemiat voivat aiheuttaa saippuasarjamaista huopaamista. Kaikkia näitä ajatellen on tärkeää lähestyä yhteistyön osapuolia heidän tilanteitaan kunnioittaen.

Pahimmillaan lajit ja tapahtumat eivät tavoita kohderyhmiään, ja toiminta jää pienen piirin harrasteluksi. Tällöin ei myöskään saavuteta pitkän tähtäimen tavoitteita, ja seuratoiminta tulee kuihtumaan muutaman vuoden sisällä. Sama kuihtumisen riski on myös jos kasataan liikaa pienen ryhmän harteille. Yhdistystoiminnassa turnausväsymys on yhdistykselle kuolemaksi. On siis olennaista saada eri asteittain mukana olevia aktiiveja, jotka pystyvät osallistumaan myös uuden ideointiin innostuneesti.

Urheiluseurat ovat tällä hetkellä viimeisinä jonossa tahoista, jotka varaavat useampia liikutasalivuroja Äkäslompolossa. On erittäin todellinen riski, että junioreille sopivia harjoitusaikoja ei päästä varaamaan ja osallistujamäärät jäävät hautumaavuoroilla vähäisiksi. On olennaista pystyä keskustelemaan kunnan päättävien tahojen kanssa sopivien vuorojen tärkeydestä ja saada varattua junioritoimintaan soveltuvia vuoroja ennen aikuisten käyttöön menevien vuorojen varaamista.

Vaikka kaikki ulkoiset riskit toteutuisivat, ja Ylläksen Nousu jäisin hankkeen kanssa yksin, niin on edelleen meistä kiinni miten tavoitteet 1. ja 2. toteutuvat. Miten helpoksi teemme asiakaspolun ja tarjoammeko vain yhtä vai useita lajeja riippuu edelleen yksin meistä.

## **4. PÄÄTAVOITTEET**

### **OSA 1: HELPPOUS**

Kouluihin ja Ylläksen alueen postilaatikoihin jaetut Syysinfot, joissa on tiiviisti tieto alkavista kerhoista ja selkeä lukujärjestys on saanut kehuja informatiivisuudestaan. Laaja levitys on myös vienyt saatavilla olevan tiedon sitä kaipaaville.

Hartioiden leveneminen on alkanut, mutta sen pitää jatkua. Kaikki aktiivit ovat työssäkäyviä ja osa myös perheellisiä ihmisiä, joten aika ja resurssit ovat luonnollisesti hyvin rajallisia. Tehtävien selkeä rajaaminen ja vankka päätös olla kasvamatta kokoaan suuremmaksi estää loppuunpalamista, vaikkakin rajoittaa mihin seura voi ryhtyä.

Ilmoittautumisten siirtyminen kotisivuille nosti heti jäsenmäärän komeisiin lukemiin ja helpotti tietojen keräämistä mm. turnauksista ilmoittamista varten. Sittemmin käyttöön otetty MyClub vähensi työmäärää seuran päässä huomattavasti ja jäsenrekisteri pysyy helpommin ajantasalla. Jäsen määrässä näkyi uudesta

---

ilmoittatumisesta johtuva notkahdus, mutta paremman viestinnän kautta tätä saadaan paikattua jo ensi kaudelle.

Parempi ja selkeämpi näkyvyys on myös selkeyttänyt viestintää. Ylläksen Nousulla on selkeästi oma ulkoasunsa, joka erottuu sopivissa määrin muusta viestintätulvasta, jota kaikki kokevat nykypäivänä.

## **OSA 2: LAJIKIMARA**

Slalom-toiminnan siirtyminen kokonaan Ylläksen Nousun alle on ollut suurin muutos paikallisessa seurakentässä. Vaikka hintoihin tuli nousua, niin toiminta itsessään lähti kehittymään ja sitä kehitetään edelleen lajista kiinnostuneiden toimesta, jotka eivät kuitenkaan halua viettää aikaa seuran paperitöiden parissa. Tämä oli juuri yhdistymisen tärkein tavoite ja sen uskotaan vievän lajitoimintaa eteenpäin tulevaisuudessa.

Frisbeegolffin lajikokeilu oli maltillisesti innostusta herättänyt ja vastaava toiminta saanee jatkossakin uudesta innostuneita mukaan. Tässäkin vastuuhenkilö pitkällä tuntosarvilla olisi kevyin tapa saada muutama kokeilu vuoteen ja samalla levittää seuran hartioita.

Alkuperäisesti 40 suksipaketista 10 pakettiin kutistunut tuki ei toteutunut hankintana ollenkaan. Hiihtojaostoa ei syntynyt kun sopivaa jaostopäällikköä ei löytynyt. Asia voi tulla ajankohtaiseksi tulevaisuudessa.

Yläasteikäisiä nuoria ei tavoitettu. Heille suunnattua kerhoa vedettiin yhden kauden ajan kahdelle osallistujalle. Salibandyä harrastamaan alkaneet ala-asteikäiset siirtyvät pikkuhiljaa yläasteelle ja nousulaisten määrä kasvaa päiväkotii-ikäisistä lähtien.

Ulkokuntosali saatiin 2022 kesäkarttaan. Salin kyltti jäi hankkimatta hankkeen loppua kohti kasvaneessa väsymyksessä hanketyöntekijän osalta.

Äkäslompolon ympärijuoksujen odotetaan muuttuvan tapahtumana uusien vetäjien myötä.

Erinäisissä kyselyissä kiinnostus vetäjien koulutukseen oli vähäinen ja lajivalmennus salibandyn maalivahdeille lähes täysi floppi. Maalivahtivalmennus kuitenkin koulutti yhtä entistä ja yhtä uutta maalivahtivalmentajaa, jonka tietotaito riittää jo nuorimpien junioreiden valmentamiseen. Myös SBV2-valmennus ei saavuttanut suurta innostusta, mutta koko seuran kokeneinen valmentaja ja naisten valmentajana aloittanut noviisi saivat koulutuksesta paljon oppia tulevaisuuteen.

Muut valmennukset eivät toteutuneet erinäisistä syistä. Syitä olivat pitkittynyt päätös hankkeen rahoituksesta, korona, Tarzanin ja Reeniringin vetäjämootokset, sekä toteutumatta jäänyt hiihtojaosto.

---

## OSA 3: VAKAVASTI OTETTAVA SALIBANDY

Tarzan- ja Cheetah-kerhojen salibandykokeilut ovat olleet hyvin positiivisia. Lapset oppivat peliasennon alkeet ja häviämisen jo ennen G-junioreiden harjoitukseen saapumista.

Hankkeen suurin suora hyöty saatiin hankerahoilla ostetuista lasten mailoista. Kynnys lähettää lapset harjoitukseen laski huomattavasti ja harjoittelun laatukin nousee oikeanlaisella pelivälineellä. Monet juniorit ovat sittemmin hankkineet oman mailan, mutta uusille tulokkaille kyseessä on edelleen äärimmäisen selkeästi aloittamista helpottava tekijä.

Hankkeesta päätöksessä pudotetut kassit eivät luonnollisesti toteutuneet.

Kaudella 2022-23 vanhimmat juniorit harjoittelivat jo kahdesti viikossa.

Lappi Cupin turnaukset ovat olleet jymymenestys. Pelimatkoista ei veloiteta erillistä maksua, joten osallistuminen on huoletonta. Mukaan pitää tulla useampia vanhempia, jotta junioreita valvotaan tarpeeksi hyvin ja vanhemmat ovat tähän asti tulleet hyvin mukaan. MyClubin kautta parantunut viestintä on edistänyt asiaa.

Turnauksiin on saavuttu myös omilla kyydeillä, mutta heti alussa lapset alkoivat toivoa pääsevänsä paluumatkalla bussiin. Tämä osoittaa hyvää joukkuehenkeä ja turnausten luovan muistoja, jotka kantavat kymmeniä vuosia. Pidän tätä hankkeen tärkeimpänä yksittäisenä onnistumisena.

Miesten edustusjoukkue on vetänyt lisää pelaajia ympäri Lapin lääniä ja miesten harjoituksissa Äkäslompolossa ja Pajalassa käy myös joukkueen ulkopuolisia pelaajia. Myös naisten salibandyssä on prosentuaalisesti hyvää kasvua vakiokävijöissä, mutta runkorinki on edelleen liian pieni joukkueen perustamiseksi.

Sponsorien saaminen on seuran toiminnan kannalta välttämätöntä ja siksi siihen tulee paneutua huomattavasti paremmin.

## 5. YHTEISTYÖKUMPPANIT

Yhdistyminen Ylläs-Slalom r.y.:n kanssa toi Nousuun uuden lajin osaamista. Slalom-jaosto on kuin vanhan Ylläs-Slalom, mutta varainhankinta, paperityöt, ilmoittautumiset ja maksuliikenne kulkee yleisen seuratoiminnan kautta vapauttaen jaoston käytännön tekemiseen ja toiminnan laadun kehittämiseen.

Seurayhteistyö Läskit & Nahkat ry:n ja Ylläksen Rasti ry:n kanssa poiki lajitutustumista osaavassa opetuksessa frisbeegolfista ja suunnistamisesta kiinnostuneille nousulaisille.

---

Selkeytynyt ja parantunut brändi on nostanut Nousun houkuttelevuutta sponsorointikohteena paikallisten yritysten parissa. Noste jatkuu edelleen ja sitä tullaan hyödyntämään jo ennen nykyisten kolmivuotisten sponsorointisopimusten päättymistä.

## 6. VAJEET

### INVESTOINTIHANKE

Vaikka investointihankkeen rahoista vain 2 052,90 euroa myönnetystä 5 421,50 eurosta käytettiin, niin tärkeimmät 1 221,50 euroa käytettiin. Mailojen saatavuus varmisti rakettimaisen alun salibandytoiminnalle ja tuo edelleen syksyisin lapsia toiminnan pariin kokeilemaan matalalla kynnyksellä.

Hankkimatta jääneet sukset osoittavat hiihtojaoston epäonnistumisen ja kyltin puuttuminen jäi kiinni projektityöntekijän väsymyksestä.

### KEHITTÄMISHANKE

Viestintään oltiin jo laittamassa parannetun viestinnän nimissä painettua syysinfoa, jonka painamisen jälkeen jo lopettanut Leaderin työntekijä ohjeisti, että painetussa tuotteessa tulee näkyä rahoittajan logoja. Rahojen suunniteltiin myös menevän erilliselle viestijälle, mutta se jäi lopulta toteutumatta.

Erinäisissä kyselyissä kiinnostus vetäjien koulutuksiin oli vähäinen ja lajivalmennus salibandyn maalivahdeille lähes täysi floppi. Maalivahtivalmennus kuitenkin koulutti yhtä entistä ja yhtä uutta maalivahtivalmentajaa, jonka tietotaito riittää jo nuorimpien junioreiden valmentamiseen. Myös SBV2-valmennus ei saavuttanut suurta innostusta, mutta koko seuran kokeneinen valmentaja ja naisten valmentajana aloittanut noviisi saivat koulutuksesta paljon oppia tulevaisuuteen.

Muut valmennukset eivät toteutuneet erinäisistä syistä. Syitä olivat pitkittynyt päätös hankkeen rahoituksesta, korona, Tarzanin ja Reeniringin vetäjämootokset, sekä toteutumatta jäänyt hiihtojaosto.

---

## 7. ESITYKSET JATKOTOIMENPITEIKSI

- Tehtävien
  - selkeytys
  - roolitus
- Jaostojen suuri itsenäisyys
- Varastojen
  - selkeytys
  - inventointi
- Erillinen sponsorimyyjä
- Erillinen lajikokeiluvastaava
- Viestinnän
  - yhtenäisyyden säilyttäminen
  - lisääminen uudistusten kohdalla
  - (Mahdollisesti erillinen viestijä, jolle jo pohja olemassa)
- Vuosikello eri toiminnoille
  - Tehtävien jakaminen pidemmälle ajalle ja useammalle ihmiselle

Hankkeen jälkeen on puheenjohtajan ja muun johtokunnan vastuulla huomioida hankkeen tavoitteet tulevissa toimintasuunnitelmissa ja päätöksissä. Johtokunnalle esitettävä loppuraportti on pyritty tiivistämään jatkotoimenpiteiden osalta helposti sisäistettäväksi, ettei raportti päädy pölyttymään seurakansion väliin.

## 8. ALLEKIRJOITUKSET JA PÄIVÄYS

Äkäslompolossa 11. elokuuta 2023



---

Joni Kaulanen